



GLENNYS RAMONA ROSARIO DE LA CRUZ

Cofundadora y Directora General - iBAN ONLINE

CONTACTO

✉ info@glennysrosario.com

🌐 www.glennysrosario.com

Referencias disponibles bajo petición

HABILIDADES

- Buen manejo y desarrollo de las relaciones públicas.
- Conocimientos de contabilidad y administración.
- Conocimientos amplios del área legal hipotecaria.
- Creación de estrategias y contenido de marketing.
- Nivel de inglés avanzado

DESCRIPCIÓN

Parte del equipo Fundador de iBAN en República Dominicana y México.

Licenciada en Comunicación Social con concentración en Relaciones Públicas con más de 5 años de experiencia como Directora de negocios en el sector financiero y 8 años en ventas y negociación con PyMES y grandes empresas.

Especialista en la generación de campañas de marketing que generen impacto y desarrollar e implementar las estrategias para la colocación de créditos personales, créditos pyme, hipotecarios atendiendo a personas físicas y morales.

Considerada como persona con excelente Liderazgo, desarrollo de personal y estrategias de negocio.

Me considero una profesional apasionada de lo que hago, con mucha atención al detalle y capaz de lograr excelentes resultados en poco tiempo.

EDUCACIÓN

Lic. Comunicación Social

Universidad Católica Santo

Domingo "UCSD" (2010- 2015)

Locución- Actuación-

Presentación de TV

Escuela Nacional de Arte Escénico

"EIAES" (2009)

Inglés

Universidad APEC "UNAPEC" Santo

Domingo, Rep. Dom (2007- 2008)

Secretariado Ejecutivo

Centro de Tecnología Universal

"CENTU" (2007- 2008)

EXPERIENCIA LABORAL

Cofundadora y Directora General - iBAN ONLINE

República Dominicana, Colombia y México

Abril 2016 - Actual

- Creación y gestión del equipo de negocio a nivel nacional. 120+ en 24 meses.
- Gestión de las áreas de Back office de la empresa. +50 en 24 meses.
- Crecimiento interanual positivo 4 años consecutivos de la cartera total de negocio y colocación.
- Desarrollar e implementar las estrategias para la colocación de créditos personales, créditos pyme, hipotecarios atendiendo a personas físicas y morales.
- KPI's de cumplimiento de objetivos comerciales y de rentabilidad.
- Encargada de la creación y apertura de negocios en diferentes países de latinoamérica.
- Cierre alianzas comerciales con más de 30 proveedores generadores de créditos.
- Scrum Máster en el diseño, planeación y ejecución de los productos de créditos de la empresa con proceso 100% digital

Gerente Comercial - Dextech Group S.R.L

República Dominicana | Marzo 2015 - Abril 2016

- Organización de equipo de 20 personas.
- Seguimiento al cumplimiento de metas mensuales.
- Reclutamiento de equipo de ventas.
- Importaciones al por mayor de equipos de tecnología desde
- EE.UU y gestión en aduanas.

EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutiva de ventas y administración - J&D International Business SRL

República Dominicana | Enero 2014 - Febrero 2015

- A cargo de un equipo de 4 personas.
- Compra de producto de medicina al por mayor en EE.UU
- Control de almacenamiento e inventario.
- Seguimiento y cumplimiento de metas mensuales.
- Ventas de productos al por mayor a un red retail de más de 3000 vendedores.

Guest Service I Melia Hotels International

República Dominicana | Enero 2012 - Diciembre 2013

- Proporcionar experiencias de servicio de alta calidad a los clientes durante su estancia
- Supervisar las reservas diarias y asegurarse de que las habitaciones asignadas están preparadas antes del check-in
- Supervisar los procedimientos de entrada y salida, incluidas las reservas y las transacciones financieras
- Promover todos los servicios, comodidades y programas que ofrece el hotel

Auxiliar Comercial - AAA Dominicana

República Dominicana | Marzo 2008 - Junio 2008

- Mantenimiento de clientes comerciales.
- Administración de impuestos de uso de suelo.
- Organización y gestión de cobros de impuestos.